

Mette stod alene med presset virksomhed, da en tilfældig gåtur ændrede kursen

Et netværksarrangement førte Mette Brock og Jacob Stæhr Nielsen sammen på et tidspunkt, hvor William Skilte stod ved en skillevej. I dag peger begge på mødet som noget afgørende.

Fakri Aldin Koleilat
fakri@amtsavisen.dk

Da Mette Brock og Jacob Stæhr Nielsen blev sat sammen på en gåtur gennem et netværksarrangement sidste vinter, anede ingen af dem, hvilken betydning mødet senere skulle få.

For Mette Brock kom gåturen på et tidspunkt, hvor hun stod ved en skillevej.

Efter at hendes medejer gennem 10 år havde valgt at forlade William Skilte, stod hun alene med ansvaret for den familieejede virksomhed i Randers.

Samtidig kæmpede virksomheden med modvind, og hun nåede at overveje, om tiden var kommet til at sælge.

- Dengang tænkte jeg også, om det så bare var dét, og om jeg skulle sætte det til salg. Sådan kunne det lige så godt have været, fortæller hun.

Men den beslutning endte hun ikke med at træffe.

I stedet deltog hun i et netværksarrangement hos Lene Nørgaard, hvor deltagerne blev sat sammen to og to for at gå en tur og tale sammen.

Her mødte hun Jacob Stæhr Nielsen.

- Der fortæller vi hver især vores historie, hvor vi kunne genkende noget i det, vi hver især fortalte, siger Mette Brock.

Ringede nogle måneder senere

Efter gåturen mistede de kontakten igen, men nogle måneder senere ringede Jacob Stæhr Nielsen.

Han var ved at trappe ned i sit daværende arbejde og han fortalte Mette Brock, at han på baggrund af deres tidligere møde godt kunne se sig selv som en del af William Skilte.

Telefonopkaldet kom på et tidspunkt, hvor hun havde er-



Jeg tror, at hvis vi ikke havde mødt hinanden, så havde du gjort noget andet.

JACOB STÆHR NIELSEN,
VIKRSOMHEDSKONSULENT,
WILLIAM SKILTE

kendt, at hun savnede nogen at sparre med.

- Jeg troede, jeg kunne køre det hele selv, men det er lige en tand for hårdt, når man kun er sig selv, siger Mette Brock.

Siden har de arbejdet tæt sammen om at udvikle virksomheden og finde forskellige veje til at booste bundlinjen.

Mødte hinanden på det rigtige tidspunkt

Begge er overbeviste om, at timingen til netværksmødet



Virksomhedskonsulent Jacob Stæhr Nielsen og direktør og indehaver Mette Brock blev ført sammen ved et netværksarrangement. Den gode kemi imellem dem kan meget vel have været den afgørende faktor for, at William Skilte fortsat er en familievirksomhed. Pressefoto: Ole Jakobsen/Den Utraditionelle

ikke kunne have været meget bedre.

- Vi mødte hinanden på lige det rigtige tidspunkt. For ellers var der måske sket en masse andre ting, siger Mette Brock med henvisning til overvejelserne om frasalg af familievirksomheden dengang.

Jacob Stæhr Nielsen er enig.

- Jeg tror, at hvis vi ikke havde mødt hinanden, så havde du gjort noget andet, siger han og kigger over på Mette Brock.

- Ja, det havde jeg, medgiver hun.

I dag ser Mette Brock tilbage på mødet som et af de øjeblikke, der er endt med at få stor betydning for virksom-

hedens videre rejse.

- Jeg ved ikke, om det er tilfældigt, eller om det var planlagt fra Lenes side (Lene Nørgaard, red.), at det lige var os to, der skulle sættes sammen i netværket.

Hun smiler.

- Men hun gjorde det meget godt, må man sige.